



深圳键桥通讯技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	国海证券：宋嘉吉
时间	2012年12月19日 10:00 至 11:30
地点	深圳市南山区深南路高新技术工业村 R3A-6 层公司会议室
上市公司接待人员姓名	副董事长、副总经理：殷建锋 董秘、副总经理：夏明荣 证券事务代表：孔亮
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、问：自上市起，公司专注于专网业务，并在电力、交通、煤炭等领域均有布局，未来发展重点何在？2-3年后，管理层希望公司各项业务达到怎样一个理想比例？</p> <p>答：公司会在稳固电力行业的市场同时，继续开拓轨道交通、高速公路、石油、煤炭等领域的市场，同时尝试以现有产品和解决方案为基础拓展新的行业市场，以此保证公司长久、持续的竞争力和盈利能力。为保证公司的现金流的充裕和业务规模的增长，公司会根据实际情况进行平衡发展，在未来几年，公司希望各项业务收入的构成大概为电力行业约占 1/3，交通行业约占 1/3，其他行业约占 1/3。</p> <p>2、问：目前公司产品电力领域主要用于专用信息传输、调度等，此类</p>



投资通常占每年电力投资总额的比重有多少？平均每座变电站的投资大约是多少？

答：公司可以做的部分大概占电力投资总额的 3%-5%左右。每座变电站的投资也存在较大差异，平均可能在几百万元左右。

3、问：电力领域相对封闭，其中有国网电科院、南瑞等企业，公司与其相比有哪些优势？

答：在电力行业，公司与国网电科院、南瑞等企业存在合作关系，公司可作为其分包商。与其相比，公司给客户id提供精细化的服务，对客户的需求快速理解和反应等方面具有优势。

4、问：公司上半年专网通讯技术解决方案共实现收入 1.3 亿，其中设备和集成的比例是多少？

答：公司未对这个比例进行单独的统计。根据经验判断，设备及硬件等方面的收入大概在一半左右，软件及服务等方面的收入约占一半左右。

5、问：公司在矿井安全检测上用的是什id么解决方案？采用 ZigBee 与 CDMA、WiFi 等方案有什么优势？

答：公司矿井安全检测上主要用的是 Wimax 及 Wifi 解决方案。与 CDMA、WiFi 等方案相比，ZigBee 的优势是不需要基站，能耗低，可以自组网。

6、问：公司近期连续在智能交通领域获得订单，2012 年下半年中报金额近 2.2 亿元，预计 2013 年都能确认完毕吗？

答：收入确认需要看项目执行的具体进度及客户验收情况。

7、问：公司智能交通定位在系统集成，毛利率仅有 10%，为何较行业



均值偏低？公司是否有提升毛利率的举措？

答：智能交通行业毛利通常偏低。公司也在努力提高智能交通行业的毛利，主要措施包括：加强项目管理、与供应商加强配合与协作等。

8、问：公司定增融资 3.6 亿用于 RFID 技术的智能交通解决方案项目，主要采用哪种技术路线？

答：该项目主要以无源超高频双核 RFID 技术为基站涉及芯片、标签、读写器、后台系统。

9、问：公司在可研报告中所说的“年均可提供 5 套城市级基于 RFID 技术的智能交通系统解决方案的设计生产能力”主要包括哪些设备？在芯片—标签—读写器—软件平台—解决方案这条产业链中，公司的突破口何在？

答：主要包括芯片、标签、读写器及软件平台等设备。其中芯片是核心，是突破口，公司掌握芯片的核心技术。

10、问：公司投资 2 亿用于基于云计算的工业视频统一通信平台建设，而该领域企业众多，公司着力点何在？

答：公司要打造的是视频会议、视频监控与可视化调度的融合系统，公司的竞争力主要在于融合而不是单个系统。

11、问：公司前三季度，电力、煤矿、交通各领域收入分别有多少？预计全年收入增长为多少？

答：公司前三季度，电力行业的收入大概为 1.7 亿元，煤矿、石油行业收入约为 700 万元，交通、其他行业收入约为 1.3 亿元。公司季报中对公司今年的业绩预测为预增 40%-70%。

12、问：公司三季度末存货高达 1.7 亿，主要是什么？公司历史上对资



	<p>产减值都是一年一提，对 2012 年资产减值损失的预期是多少？</p> <p>答：公司存货主要是光接口卡、以太网卡、高速交叉卡、子机架等，公司存货较多的原因是公司连续中标了一些大项目，为项目的实施进行备货。年末公司对各项资产进行分析，并按适当的会计政策计提资产减值损失。</p> <p>13、问：截至三季度末，公司营业外已达 500 万元，较去年有较大幅度增加，公司在这方面有哪些具体举措，2012 全年预期是多少？</p> <p>答：主要是软件销售的增值税即征即退款及收到的政府补助款所致（其中 2011 年深圳市民营及中小企业发展专项资金企业改制上市培育项目资助 200 万元）。</p> <p>14、2012 年三季报中，公司购买商品、接受劳务支付的现金由 2011 年的 2 亿下降到 1.2 亿元，使得现金流改善显著，主要是什么原因？</p> <p>答：主要原因是公司与部分供应商在结算账期及结算方式上进行了调整，导致购买商、接受劳务支付的现金较 2011 年有所下降。</p>
附件清单(如有)	
日期	2012 年 12 月 19 日