



## 深圳键桥通讯技术股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：

<b>投资者关系活动类别</b>	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
<b>参与单位名称及人员姓名</b>	招商证券：罗聪、周炎、倪晨曦 民森投资：周觅                            英大证券：费瑶瑶 麦胜投资：吴潇鹰                        恒泰证券：徐结文 大成基金：李雪飞                        国泰基金：杨祺
<b>时间</b>	2012年11月20日14:30至16:30
<b>地点</b>	深圳市南山区深南路高新技术工业村R3A-6层公司会议室
<b>上市公司接待人员姓名</b>	副总经理、董事会秘书：夏明荣 战略发展部：曹青山、余轶 证券事务代表：孔亮
<b>投资者关系活动主要内容介绍</b>	<p>1、问：公司的商业模式是以做集成为主还是以设备销售为主？目前是否存在BT这种商业模式？</p> <p>答：公司的定位为解决方案服务提供商。在电力行业，公司是以设备销售、安装、维护为主；在交通行业，公司是以系统集成为主。公司目前还没有涉及BT这种商业模式。</p> <p>2、问：公司产品主要是自己拿订单，还是通过经销商销售？公司的订单是否具有延续性？</p> <p>答：公司主要是靠自己的营销网络，自己拿订单，也有一些经销商</p>



分销自己产品。公司承接的订单通常都有一定延续性，在一个项目完成之后，通常还会有一些后续扩容、维保和服务。

3、问：由于电力行业的毛利率较高，随着公司发展，电力行业收入在公司总收入中的占比逐渐下降，公司未来的毛利率是否会逐渐下降？

答：相对于电力行业来说，轨道交通和高速公路行业的平均毛利率水平较低，虽然电力行业收入绝对值在增加，但轨道交通和高速公路行业业务收入的增速较电力行业快，占公司营业总收入的整体比例上升，会在一定程度上拉低公司总的毛利率水平，公司在未来的总体毛利率水平会有一定程度的降低。

4、问：费用率同比有较大下降，主要原因是什么？

答：公司费用率下降主要有以下几个方面的原因：一是由于随着募投项目的完工，研发投入占收入的比重有一定程度的降低，管理费用有一定程度的减少；二是公司对员工结构进行了一些优化调整，工资费用支出略有下降；三是公司开源节流，加强财务开支的审核，有效控制了各项费用的增长。

5、问：公司在电力行业，相对来说哪个环节的利润较高？公司电力行业的收入，今年增速大概是多少？

答：在根据行业经验在电力行业，传输和监控产品的利润相对来说较高一些。公司在电力行业的收入还保持较快增长，上半年电力行业收入增速同比为 53.5%。

6、问：今年电力行业投资放缓的原因大概是什么？

答：今年电力行业投资放缓的原因主要有两个，一是受总体经济形势及政策影响，二是电力行业物资采购的方式和流程的变化。



7、问：电力行业的集中招标对公司市场份额是否会产生影响？

答：在电力行业，国家电网提出了“三集五大”发展政策，南方电网也有权力集中的政策趋势，致使电力行业物资采购的方式和流程发生了变化，整体上有权力上移、集中采购的趋势，公司根据相关变化对内部资源分配和组织结构进行了相应调整以适应电力行业采购方式调整。目前从电力行业集中招标结果来看未对公司电力行业的业务未产生明显的影响。

8、问：公司目前的主要业务在交通和电力行业，未来公司是否会进军其他领域？

答：公司定位主要专注于专网通讯领域，目前业务主要集中在能源、交通领域，随着公司的发展，借助一些时机和机遇，公司也会尝试利用现有产品和解决方案平台开拓其他行业的市场，如公司今年与上海辰锐进行签订了战略合作协议，尝试开拓公安行业的业务。

9、问：公司进入公安市场，是否只卖终端吗？这一块的前景公司怎么看？

答：公司与上海辰锐公司进行的是战略合作，通过和上海辰锐的合作，借助他们的渠道，可以突破一些行业壁垒，使得公司产品进入公安行业不仅局限于终端，同时会涉及其它硬件产品。此次合作键桥和上海辰锐公司能够实现优势互补，随着双方合作的加深前景值得期待。

10、问：公司未来的发展是以电力行业为主，还是以拓展其他行业为主？

答：公司会在稳固电力行业的市场同时，继续开拓交通领域的市场，同时尝试以现有产品和解决方案为基础拓展新的行业市场，以保证公司长久、持续的竞争力和盈利能力。

11、问：12月9日公司控股股东持有的股份限售期满，请问控股股东



有何计划？

答：公司控股股东香港键桥及持股 5% 以上股东华瑞杰公司首发时承诺，自公司股票上市之日起三十六个月内，不转让或者委托他人管理其持有或间接持有的股票，也不由公司回购该部分股份。在上述期限内香港键桥及华瑞杰严格遵守了该承诺。

上述承诺到期后，香港键桥及华瑞杰公司会根据其自身具体情况及需求，严格按照《深圳证券交易所股票上市规则》《深圳证券交易所中小企业板上市公司规范运作指引》及相关法律、法规规定的规定增持或减持公司股票，并按照相关规定及要求履行对外披露手续。

12、问：请对本次募投项目《基于 RFID 技术的智能交通解决方案项目》作个介绍，项目前景如何？

答：本项目为“基于 RFID 技术的智能交通解决方案项目”，其提供的最终产品是“智能交通解决方案”。本项目所应用的核心技术是 RFID 技术，其是物联网最为关键的技术之一。RFID 技术（Radio Frequency Identification，射频识别技术），是一种由雷达技术衍生的，利用射频信号实现的非接触自动识别技术。它通过射频信号自动识别目标对象并获取相关数据，识别工作无须人工干预，可工作于各种恶劣环境。

本项目基于 RFID 技术的电子车牌系统是远距离车辆智能管理系统，是 RFID 技术与智能交通技术的结合，可以实现在信息网络平台上对所有车辆的属性信息和静、动态信息的采集利用，并根据不同需求对所有车辆的运行状态进行有效的监管，提供综合服务，从而达到“人、车、路、环境”的和谐统一。该项目的实施使得公司能够抢占市场发展的先机，提高公司在智能交通领域的市场占有率。其中 RFID 技术最关键的部分是芯片的设计与制造，目前市场上应用的芯片主要是国外产品，特别是在智能交通行业应用的超高频芯片，基本为国外厂商提供，如 EM、Alien、Impinj、NXP 等，芯片成本高。本项目实施将有利于加



KeyBridge 证券代码：002316

证券简称：键桥通讯

	<p>快 RFID 芯片国产化的进度，降低芯片成本，规避外购芯片的涨价和供应短缺风险，实现读写器的自主研发和制造，并结合公司销售优势领域，优先满足智能电网和智能交通领域的需求。芯片的国产化将使得国内企业对国外供应商的依赖减少，提高国内企业的竞争力，从而提高国内企业在智能交通物联网等领域的竞争地位。</p> <p>随着智能交通市场逐渐展开，我们认为市场前景广阔，空间巨大。</p>
附件清单(如有)	
日期	2012 年 11 月 20 日